

# KCCI創業塾 2021実践セミナー

無料  
オンライン  
セミナー開催!!  
講座内容など  
詳しくは裏面を  
ご覧ください。

神戸商工会議所では創業予定者や業歴の浅い企業向けに、毎年、セミナーを開催しております。

今年度はコロナのまん延による生活様式の変化やオンラインマーケットの拡大への対応について考えていただくため9回の講座を実施します。

With/Afterコロナを生き抜くため、ぜひご参加ください。

2021/11/15(月)・18(木)・22(月)・29(月)

開催日

12/ 6(月)・9(木)・16(木)

2022/ 1 / 7(金)・14(金) 時間はいずれも  
19:00～20:30

全9回/  
選択受講可

※当講座は連続講座ではありませんので、ご興味があるものを選んでお申込みください。

※ご都合が合わない場合、後日、YouTubeでご覧いただけるように致しますのでお申し出ください。

内容

「経営」「販路拡大」の分野についてのセミナー

開催方法

オンラインセミナー(Zoomを使用)

参加費

無料

対象者

神戸市内での創業予定者、概ね創業5年未満の市内事業者等

定員

50名(先着順)

申込方法

下記の申込みサイトよりお申込みください。

<https://questant.jp/q/QSGC1CHJ>



「特定創業支援等事業」のご利用をお考えの方は事前に担当までご相談ください。

※今回のプログラムで不足する内容については「経営指導員による相談」「専門家派遣」などの経営支援メニューや神戸市産業振興財団の「コーディネータ個別支援」、「創業基礎セミナー(「税務・資金調達」「法人設立」「社会保険・雇用)」などをご案内させていただきます。

お問合せ先

神戸商工会議所中央支部 担当：納田(のうだ)

TEL：078-367-3838

e-mail: h-noda@kobe-cci.or.jp

主催：神戸商工会議所

共催：(公財)神戸市産業振興財団

協力：神戸開業支援コンシェルジュ

# KCCI創業塾2021実践セミナー 一覧 時間はいずれも19:00~20:30

※当講座は連続講座ではありませんので、ご興味のあるテーマを選んでお申込みください。

	開催日	分類	タイトル/講師	内容・講師紹介
1	2021/ 11/15(月)	販路 拡大	ネット時代でも売り上げを伸ばす！ 究極のアナログ集客術 OFFICE DETECT 佐藤 志憲 氏 (マーケティングコンサルタント)	1. 今こそ取るべき3つの戦略 2. 経営に迷わないための集客の見える化ポイントとは？ 3. 3ヶ月でできるリアル集客の秘訣とは？
2	11/18(木)	経営	創業体験談 1 鍼灸整骨院の院長が会員制キャンプ場の 運営に挑戦！ いとう鍼灸整骨院 伊藤 勇矢 氏	開業2年目に保険治療から自費治療に転換。一度どん底まで落ちるもV字回復し現在では新規は5ヶ月待ち。「足の甲のばし」の著者であり、世界大会のメディカルトレーナーなど『身体を整える』プロの次の挑戦は、『地域を整える』ための会員制キャンプ場の開拓。
3	11/22(月)	販路 拡大	創業時から知っておきたい webマーケティングと、LINE集客の基本 LINE公式アカウント活用アドバイザー 西口 三貴 氏 (LINE運用支援、ヘアセット&着付け サロン運営) OFFICE DETECT 佐藤 志憲 氏 (マーケティングコンサルタント)	1. webマーケティングの特徴とは？ 2. ここだけは絶対に押さえておきたいwebマーケティング全体の流れ 3. LINEを使った集客の立て方 4. LINEを使った集客事例 ※LINE公式アカウントの活用が中心で、LINE全般についての説明は行いません。
4	11/29(月)	販路 拡大	令和版 不況の時にはこれをやれ！スピード集客セミナー マーケティング北海道(株) 代表取締役 高橋 洋之 氏 (集客コンサルタント)	1. 現状の棚卸し 2. 集客以前に知っておくべき事 3. 集客の心理学 4. 集客のスピードを上げるには？ 5. 集客の設計図とは 6. 集客の極意
5	12/6(月)	経営	「知らない」は危険！ 美容健康ビジネスのための薬事のきほん Beauty Ad Consulting 井出 晃子 氏 (広告・薬事コンサルタント)	1. 取り締まり事例 2. 薬事ってなに？ 3. 分野別の薬事ポイント 化粧品、健康食品、美容サロン・整体、美容健康雑貨、その他 4. 景品表示法のポイント
6	12/9(木)	経営	創業体験談 2 出逢いの中で導かれ Trailcompany 柏田 裕美 氏	「食財」コーディネーター。国内外のオーガニック食品や、ハラル、ビーガン、コーシャ等の食材にも精通。近年は、食でアスリートの身体と心を支えるプロジェクトを推進。ラグビー日本代表をはじめ大相撲の力士、競泳選手、スピードスケート選手等のトップアスリートに対して安全・安心な食材の供給や食に関する相談対応を行っている。
7	12/16(木)	経営	創業体験談 3 「二宮を商い街に」神戸の下町から始まった ACOREの取り組み (株)ACORE 代表取締役 善家 崇 氏	神戸で起業し23年。現在は飲食店、小売店、製造業、旅館業など多業種を二宮地区のみに特化し展開する。二宮には常に衰退と再生を繰り返す、下町ならではの新旧融合の面白さがある。信念は「広げるのではなく、街に根付く商いを」。愛媛から来た余所者が地域コミュニティの力を信じ、街の相談役と呼ばれるようになるまで。今後はこの街で商いを営む人々、新しく商いに挑戦する人と共に地域ブランドの創生を目指す。
8	2022/ 1/7(金)	経営	創業体験談 4 「Don't worry be happy！」 リアル店舗とネット通販を共存させる経営術 (株)アールティージャパン 代表取締役 バシン 晴美 氏	インド人の夫との結婚がきっかけで、インド料理のおいしさを知り、フリーマーケットでの販売からスタート。1997年、念願のレストラン「アールティ」を開店。2007年ネット通販を開始し、2011年には夫とともにスパイスを輸入・販売する新会社を設立。現在レストラン7店舗、「神戸スパイス」ショップ8店舗と事業を拡大している。創業から現在まで「毎日がジェットコースター」のような経営のバックヤードをお話しします。
9	1/14(金)	販路 拡大	インフルエンサーマーケティングで 失敗しないコツ インスタグラマー&企業コンサル 山本 みこと 氏	インスタグラマー達の「本音」座談会を交えながら、効果・効率の上がるインフルエンサーマーケティングのポイントをお伝えします。 ゲスト インスタグラマー 晃子氏(ファッション系)、あんこ氏(グルメ系)